m2real estate
база нерухомості

для ріелторів та агенцій нерухомості

переваги підключення

пошукатор контактів власників і представників без комісії

база нерухомості та агрегатор оголошень

Важлива задача керівництва агенції - забезпечити співробітників якісною базою об'єктів нерухомості.
З m2 це реально.

Вхідні оголошення перевіряються операторами call-центру, замість прозвону об'єктів на сайтах,агенти використовують перевірену інформацію для комунікації з клієнтами

Ви вже купували щось подібне,

але співробітники не користуються?

Не користуються, бо не хочуть дзвонити про неактуальним об'єктам.

В m2 є call-центр і ця проблема вирішена. Також багато подібних програм це CRM системи, які не враховують специфіки роботи агенцій.

Також в базі інші алгоритми пошуку інформації і завдяки цьому актуальних об'єктів більше на 20-30% в порівнянні з конкурентами.

А ще ми слідкуємо за трендами ринку нерухомості і розробляємо фунціонал, що корисний агенту.

Подумайте:

Швидкість реакції на клієнта все ще важлива,
і питання не про перегони хто добіжить на перегляд швидше.

Важливо, наскільки швидко ваш агент надасть клієнту якісну інформацію

Ваші агенти ще чекають на свою чергу в базу?

Дехто купує один аккаунт на всіх, це непогана ідея, якщо користуватись застарілими ресурсами, колупатись у смітті можна по черзі.

Агент має працювати, а не сидіти в очікуванні, це ж ваші гроші.

В m2 у кожного є власний аккаунт з особистою інформацією і контактами агенції.

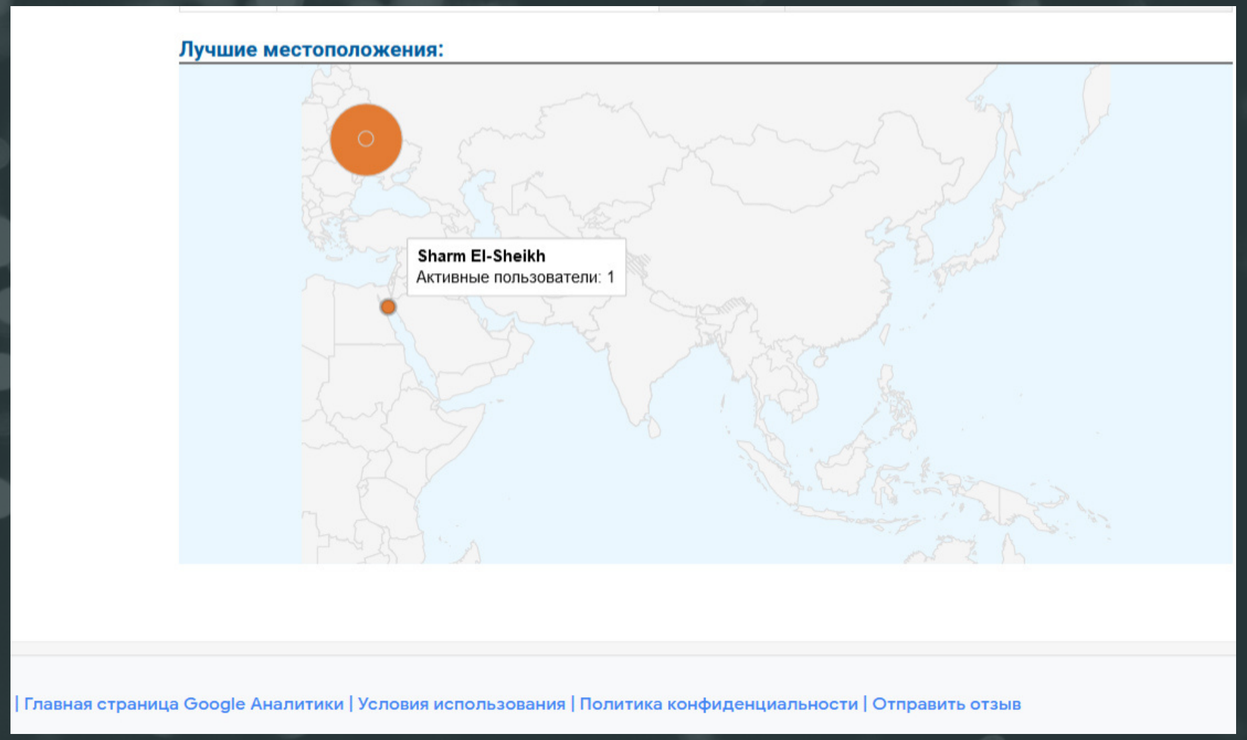
Додаткове джерело для реклами

По об'єктах в m2 є багато дзвінків. Так це агенти, але в них є клієнти, і зазвичай ці клієнти більш адекватні.

Ваші агенти будуть в курсі що продається в їх агенції завдяки базі, збільшуючи розмір комісії.

На ринку є багато об'єктів з завищеною ціною,
коли власники "дозріють", їх контакти залишаться в базі.

Контролюйте роботу вашої команди з допомогою сервісу, навіть коли вас немає на робочому місці.



скрін реального користувача бази m2 з google analytics

якщо ви працюєте виключно з забудовниками або конкретними житловими комплексами – не втрачайте клієнтів

З допомогою m2 легко пропонувати альтернативні варіанти, зберегти клієнта і зробити додаткову угоду.

наші партнери

FLATPRIME
REAL ESTATE AGENCY

T.H.E. CAPITAL
REAL ESTATE AGENCY

VALION

Новопечерские Липки
агентство недвижимости

агентство недвижимости
ВЭЛЭС

BLAGOVIST
агентство нерухомості

Concord
АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ

RE/MAX

OLIMPIYSKAYA
Бизнес группа

PL
PARK LANE
АГЕНТСТВО НЕРУХОМОСТІ

KEDU
realty group

АТЛАНТА®

знижка для корпоративних користувачів до 50% від звичайного тарифу в перерахунку на один аккаунт

корпоративний тариф

Профі +

від 1950 грн/міс

+300 грн за кожний додатковий аккаунт

Підтримка

Замовляйте консультацію або пишіть нам на support@m2real.estate

real estate service