M2 REAL ESTATE
РИЭЛТОРСКИЙ СЕРВИС

ДЛЯ АГЕНТСТВ НЕДВИЖИМОСТИ

выгоды корпоративного подключения

РИЭЛТОРСКИЙ СЕРВИС ДЛЯ ПОИСКА КОНТАКТОВ ВЛАДЕЛЬЦЕВ И ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ БЕЗ КОМИССИИ

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ БАЗА НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ РИЭЛТОРОВ

Важная задача руководителей агентства - обеспечить сотрудников доступом к базе данных объектов.
Мы помогаем ее решить.

Информация в m2 обрабатывается операторами call-центра, поэтому вашим агентам не нужно тратить время на поиск и прозвон объектов из базы

У ВАС ЕСТЬ СВОЯ CPM СИСТЕМА,

НО ЕЙ НЕ ПОЛЬЗУЮТСЯ СОТРУДНИКИ

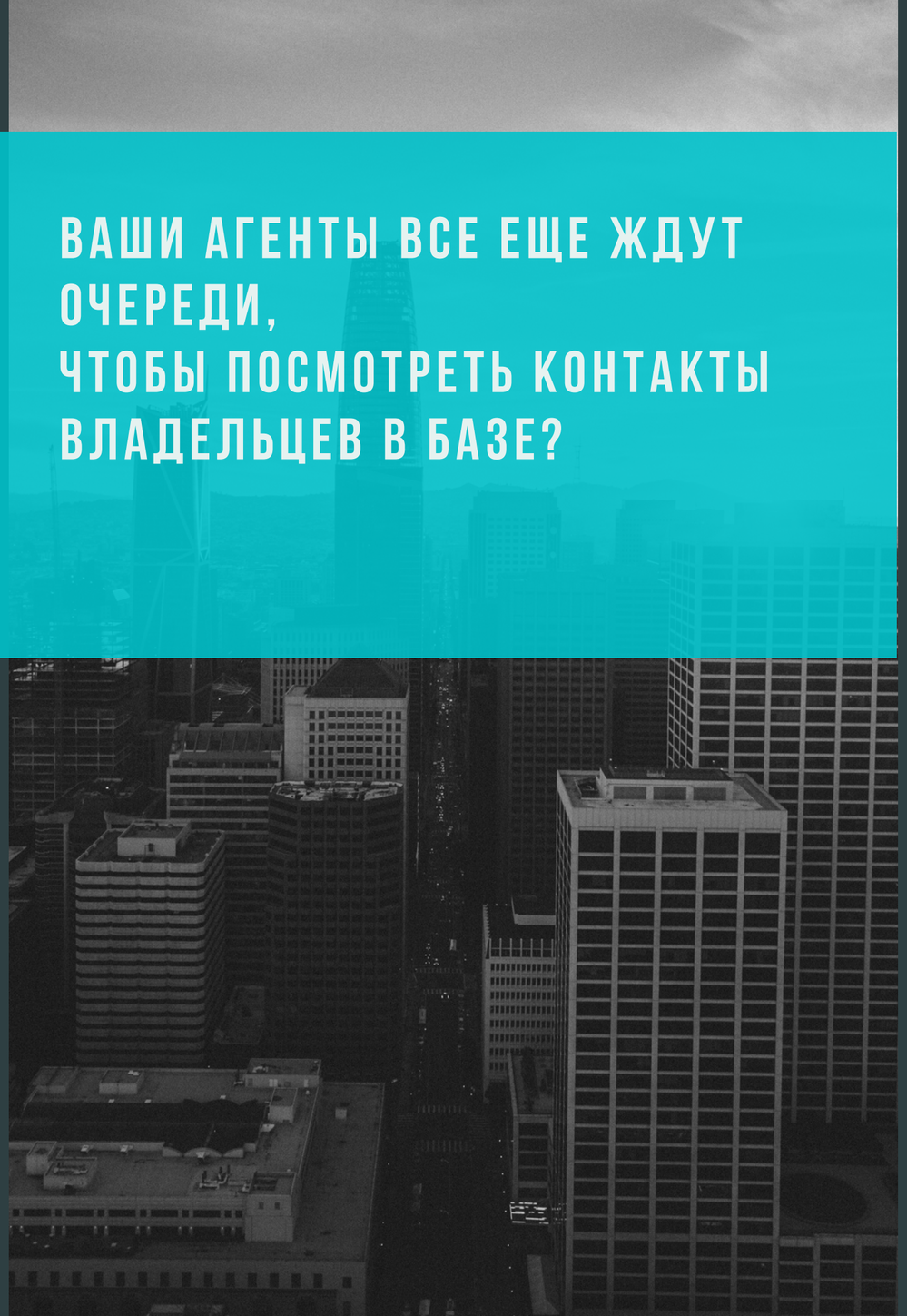
Агенты должны заниматься работой с клиентами, а не чистить чужие базы.
Традиционные CPM-системы создавались как общий инструмент для разного бизнеса, по сути они собирают номера входящих звонков, а объекты просто скачиваются без проверки. В результате в срм закачали весь "мусор" и найти актуальную информацию проще в первоисточниках.

Мы же изменили алгоритмы сбора информации и оказалось, что актуальных объектов у нас больше на 20-30%, чем можно найти в интернете, к тому же мы взяли на себя ежедневную поддержку клиентов и проверку информации, чтобы Вашим агентам было проще делать сделки.
Также мы следим за трендами рынка и делаем все, чтобы это было полезно для вас

ЗАДУМАЙТЕСЬ:

Скорость все еще важна, и вопрос не том,
чтобы бегать на перегонки с другими агентами.

Важно, насколько быстро ваш агент
даст качественную обратную связь клиенту



ВАШИ АГЕНТЫ ВСЕ ЕЩЕ ЖДУТ ОЧЕРЕДИ, ЧТОБЫ ПОСМОТРЕТЬ КОНТАКТЫ ВЛАДЕЛЬЦЕВ В БАЗЕ?

Все мы любим купить выгоднее, чем это предлагается на рынке.

Многие агентства в целях экономии покупали один аккаунт на всех для доступа к базе. Действительно, платить за несколько аккаунтов, чтобы ваши сотрудники разгребали мусорную информацию, нецелесообразно.

С поялением m2 ситуация изменилась, и один аккаунт на всех стал создавать очередь и неудобства в коммуникации.
В результате клиенты не получают быструю обратную связь и уходят к конкурентам, а вы теряете деньги.

В m2 у каждого агента есть аккаунт с личными контактами и принадлежностью к Вашему агентству.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ИСТОЧНИК РЕКЛАМЫ

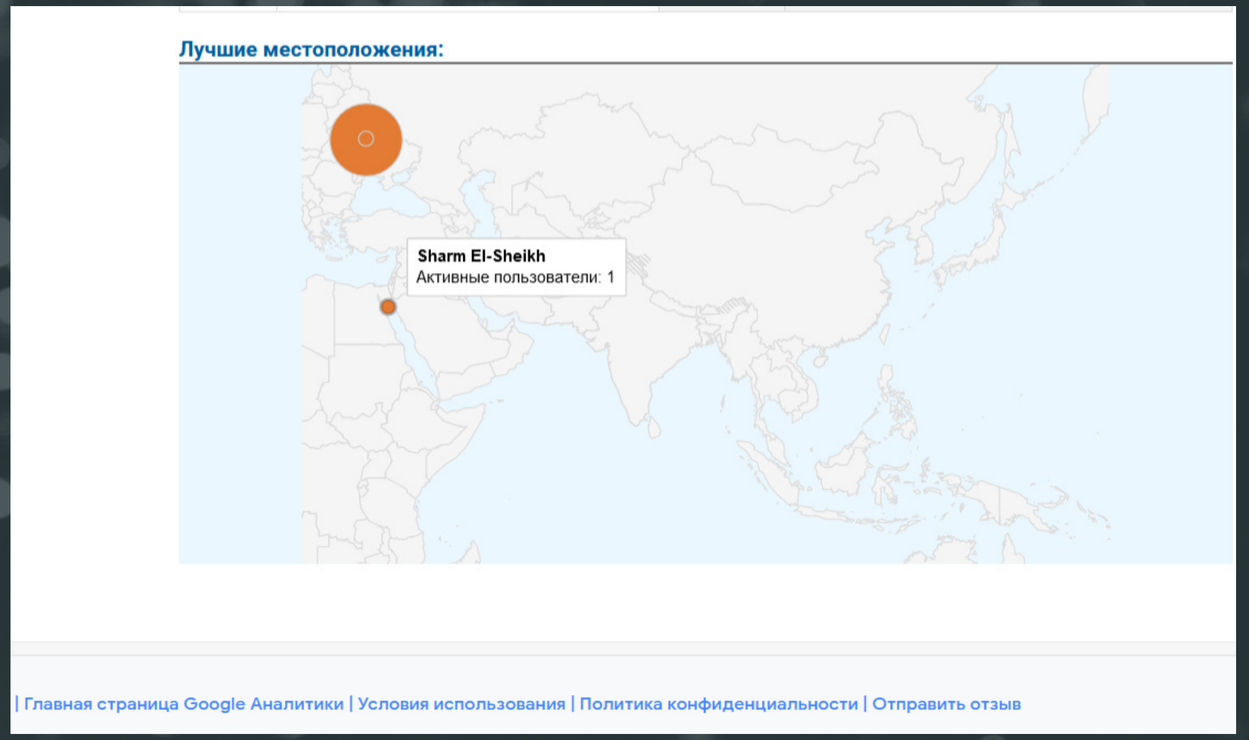
В m2 есть возможность рекламировать объекты в неограниченном количестве.

Ваши сотрудники будут знать, что предлагают коллеги по агентству, и делать совместные сделки, увеличивая средний чек комиссии.

Также есть объекты, которые еще не созрели до рыночной цены, и они могут дозревать в сервисе

Да и никто не отменял совместные сделки с другими агентствами, по статистике их все равно больше, а сотрудничество с квалифицированными коллегами часто выгоднее, чем с прямыми клиентами

Увеличивайте штат агентов без особых затрат, систематизируйте и контролируйте работу команды с помощью сервиса, даже если Вас нет на рабочем месте.



скриншот местоположения пользователя в реальном времени из google analytics

ЕСЛИ ВЫ АГЕНТСТВО, РАБОТАЮЩЕЕ С ОПРЕДЕЛЕННЫМИ ЖК И ЗАСТРОЙЩИКАМИ – НЕ ТЕРЯЙТЕ КЛИЕНТОВ

С помощью m2 легко предложить альтернативу, сохранить клиента и закрыть дополнительную сделку.
Расширяйте географию деятельности своих агентов

НАШИ ПАРТНЕРЫ

FLATPRIME
REAL ESTATE AGENCY

T.H.E. CAPITAL
REAL ESTATE AGENCY

VALION

Новопечерские Липки
агентство недвижимости

агентство недвижимости
ВЭЛЭС

BLAGOVIST
агентство нерухомості

Concord
АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ

RE/MAX

OLIMPIYSKAYA
Бизнес группа

PL
PARK LANE
АГЕНТСТВО НЕРУХОМОСТІ

KEDU
realty group

АТЛАНТА®

ссылка на партнеров на сайте

СКИДКИ НЕ ТОЛЬКО ПО ПРАЗДНИКАМ!

ПРИ КОРПОРАТИВНОМ ПОДКЛЮЧЕНИИ СКИДКА
БОЛЕЕ 50% НА ТАРИФ ПРОФИ
В ПЕРЕСЧЕТЕ НА КАЖДОГО СОТРУДНИКА

КОРПОРАТИВНЫЙ ТАРИФ

ПРОФИ ПЛЮС ОТ 1135 ГРН/МЕС

ЗА ВСЕХ АГЕНТОВ

+160 ГРН ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ АККАУНТ

ПОДДЕРЖКА

ЕСЛИ ВОЗНИКНУТ ВОПРОСЫ ПРИ РАБОТЕ С СЕРВИСОМ

Заказывайте консультацию на главной странице сайта.

Наши консультанты свяжутся с вами и помогут во всем разобраться

Или пишите нам support@m2real.estate

real estate service